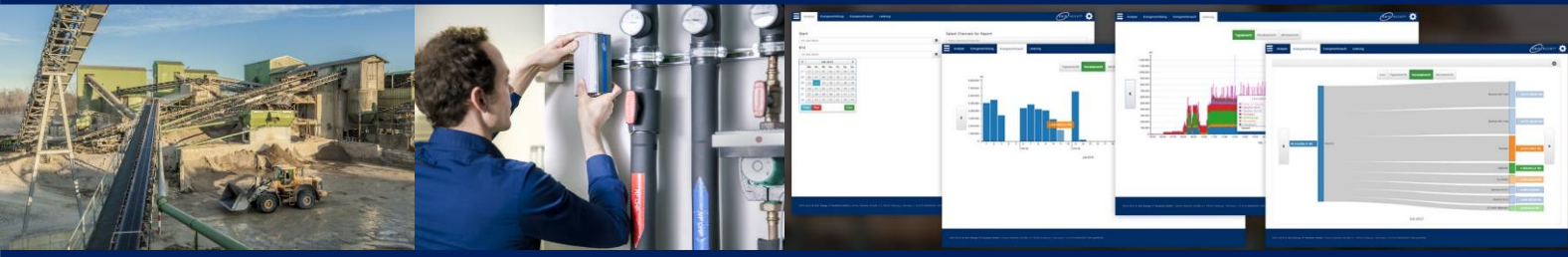


# Stellenausschreibung



## Sales-Manager(in) / Business-Development

### Über ENIT Systems

ENIT Systems ist das jüngste Spin-off des Fraunhofer-Instituts für Solare Energiesysteme in Freiburg. Wir haben für Industrieunternehmen ein Energiemanagement-System entwickelt, welches neben transparenten Energieflüssen und detaillierten Kennzahlen den Kunden Werkzeuge für das Controlling, die Versorgungssicherheit und die Anlagenplanung bietet. Für das Produkt, den ENIT Agent, wurden wir zuletzt auf der CeBIT von Sigmar Gabriel mit dem IKT-Hauptpreis ausgezeichnet. Unsere Produkte vertreiben wir derzeit im süddeutschen Raum und arbeiten im Team, bestehend aus Softwareentwicklern, Elektrotechnikern und Wirtschaftsingenieuren zusammen.

Um den gesamten deutschsprachigen Raum und anschließend weitere Länder zu erreichen, suchen wir nach Sales-Managern, die operative Erfahrung mitbringen, aber vor allem dynamisch und begeisterungsfähig sind.

### Dein Einsatzgebiet

- Technischer Direktvertrieb als Key-Account-Manager
- Gewinnung neuer Kunden aus den verschiedensten Branchen
- Aufbau der Vertriebsorganisation und Einstellung weiterer Vertriebsmitarbeiter
- Aufbau und Management von Partnern und Multiplikatoren
- Operatives Marketing

### Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb, idealerweise in der Industrie und mit Energiebezug
- Sehr gute interne und externe Kommunikation
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Hohes Energielevel, Integrität und Verlässlichkeit
- Spaß daran eine Organisation aufzubauen
- Führungsstärke und Hands-on Mentalität

### Unser Angebot

- Möglichkeit ein High-Tech-Produkt am stark wachsenden Markt zu platzieren
- Chance eine Vertriebsorganisation von Beginn an mitzugestalten und maßgeblich selbst aufzubauen
- Zukunftsrelevante Themenbereiche (Energieeffizienz, Internet of Things, Smart-Grid, Industrie 4.0)
- Möglichkeit in einem Team aus Spezialisten viel und schnell zu lernen
- Kombination aus Grundgehalt, attraktivem Provisionsmodell und Dienstauto

### Bewerbung

Bitte schick uns die kompletten Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Starttermin und Kontaktdaten an [jobs@enit-systems.com](mailto:jobs@enit-systems.com).